

В. Сартор

**ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ
В РОССИИ 1800–1914 гг.
(ЗАРУБЕЖНАЯ ИСТОРИОГРАФИЯ
1990-х гг.)**

Sartor, W. (Germany). "Foreign Investments in Russia in 1800–1914 (Foreign Historiography: 1990's)".

The article reviews western historical works dedicated to economic and financial relations between the West European countries and the Russian Empire. The author distinguishes two main levels in these researches: the macroeconomic and microeconomic ones.

He remarks a general decrease of interest in the East European economic history among the western researchers. Nevertheless the author remarks the interest shown by a number of researchers in the investment projects proposed by the foreign banks connected with Russian enterprises.

Задачей настоящей статьи является обзор и анализ западноевропейских и американских научно-исторических работ, посвященных экономическим и финансовым отношениям стран Западной Европы и Российской империи.

Общие тенденции

При анализе публикаций, посвященных иностранным инвестициям в России, необходимо условно разделить работы, освещающие вопрос на микроэкономическом уровне, и работы, исследующие эту тему на макроэкономическом уровне. Микроэкономическое направление представляет собой достаточно новое явление, характеризующееся непрерывно растущим в последнее время числом работ. В то же время, говоря о макроэкономических работах, необходимо констатировать заметное снижение их количества. Можно утверждать, что это направление сейчас существует во многом благодаря появлению разнообразных работ по общеэкономической истории, в рамках которой российской тематике придается достаточно скромное значение. Более того, необходимо отметить и то, что в последние годы интерес со стороны западных научных кругов к восточноевропейской вообще, и российской экономической истории в частности, несколько снизился.

I. Макроэкономические исследования

На сегодняшний день зарубежная историография насчитывает целый ряд работ, посвященных вопросу прямых инвестиций государств Западной Европы и США в российскую экономику в период до Первой мировой войны. Часть этих публикаций посвящена исключительно инвестициям в российскую экономику, другая же охватывает иностранные инвестиции в Россию в комплексе с другими вопросами, и, таким образом, Россия проходит в них как «подтема».

При изучении этих работ бросается в глаза то, что авторы в большинстве случаев – не специалисты, владеющие русским языком, а вынуждены строить свои работы на основе вторичных западных материалов. Далее, становится заметным, что авторы стремятся осветить вопрос инвестиций, исходя преимущественно из политических и внешнеполитических посылок.

Также в этих работах проявляется тенденция к «интернационализации» инвестиций. Авторы не всегда делят инвес-

тиции по странам происхождения, рассматривая вопрос в рамках международной кооперации финансовых институтов. Лейтмотивом этих работ является утверждение об интеграции России в мировую экономику. Ключевым моментом подобных работ выступает деятельность так называемых мультинациональных предприятий (Multinational enterprises, MNE).

1. Французский историк Патрик Ферли (Ferley 1997: 8, 503, 555) предпринял попытку описать предпринимательскую культуру Европы XIX в. и таким образом продолжить работы Фернана Броделя, в которых тот освещал эту же тему предпринимательской культуры во временных рамках XV–XIX вв. Относительно России автор развивает тезис о возрастающей интеграции в мировую экономику, рассматривая ее изначально как страну с экономической периферии. Значительное улучшение инфраструктуры вообще и особенно транспортных сетей, происшедшее в XVIII в., внесло значительный вклад в приближение и последующее внедрение России в мировую экономическую систему и позволило России с начала XIX в. со все возрастающей силой участвовать в мировой торговле. Достаточно большое число значительных международных финансистов того времени положили начало своему благосостоянию, финансируя торговые операции с Российской империей или даже торгуя с ней напрямую. Этот тезис, который доказывается и развивается далее в этой работе, основан, впрочем, на работах британского историка С. Чэпмена.

2. Известный британский историк экономики Г. Джонс (Jones 1982, 1978), который прославился своими работами о западных инвестициях в российскую нефтяную промышленность, изучает в своей новой книге «History of international business» деятельность MNE в разных странах. Наряду с широкоизвестными «Royal Dutch Shell», «Cockeril», «Nobel», «Rotschild», Siemens & Halske, Singer, BASF, AEG, L.M. Ericsson, J.P. Coats он называет еще несколько мультинациональных предприятий, особенно активно действующих в России. Хотя экономические и политические условия работы в России были существенно хуже по сравнению со многими другими странами, он характеризует страну «major host country before 1917» (Jones 1978: 309, 62–67,

100–106, 154–158). В общем, подводя итог своей работы, Джонс признает за Россией известную, хотя и второстепенную, роль в процессе глобализации мировой экономики.

3. Питер Гатрел (Gatrell 1994), профессор экономической истории Манчестерского университета, рассматривает в своей работе, которой далее в этом обзоре будет уделено особое внимание, развитие российской военной промышленности в период до Первой мировой войны. Здесь кажется уместным привести в сжатом виде его рассуждения по этому вопросу. Он судит об иностранных инвестициях в российскую экономику того времени как о существенных и указывает на зависимость от притока капитала: «The Treasury used this reserve in order to support the ruble exchange rate» (Gatrell 1994: 312).

4. То, что тезис об усилившейся около 1800 г. интеграции России в мировую экономику, забытый некоторое время назад, был введен в научный оборот заново – заслуга прежде всего ноттингемского историка С.Чэпмена (Chapman 1984, 1977, 1992; Panayi 1995; Merchant Ideologies). В своем микроэкономическом исследовании, посвященном британским купцам, занимавшимся международной торговлей, он установил, что значительная часть лондонских предпринимателей, как английских, так и иностранного происхождения, сколотила основу своих состояний, торгуя с Россией. Таким образом, Россия все активной внедрялась не только в сеть мировой торговли, но и в зарождающуюся систему мировых финансов. Там, где для финансирования торговых операций были необходимы кредиты, существовали банки, открытые часто этими же купцами. В качестве примеров здесь можно привести Wm. Brandt & Sons, John Henry Schroder & Co, Rodochonachi & Co.

5. Этот тезис также защищает и его ученик С.Томпстон (Thompstone 1992, 1995), который опубликовал достаточно объемную и детальную работу по структуре российской внешней торговли с начала XIX столетия до 1914 г. Документальной основой его работы является хорошо сохранившийся архив Брандта в Лондоне и Ноттингеме. В работе прежде всего обрисованы контуры деловых связей России с Лондоном и другими городами Великобритании.

Некоторые другие авторы, опубликовавшие в последнее время новые работы по истории британских банков и британскому предпринимательству, также развивают тезис интеграции России в мировую экономику, но все-таки не так четко, как Томпстоун или уже упомянутый Ферли (Roberts 1992; Rosenbaum, Shetman 1979; Wake 1997; Ziegler 1988; Burk 1989; Cassis 1994; Chernow 1993; Diaper 1983; Ferguson 1998; Kynaston 1994).

6. Научные работы более общего характера по двусторонним экономическим и финансовым связям освещают немецко-русские отношения. Примечателен здесь сборник источников «Германо-российские экономические связи 1906–1914», вышедший под редакцией известного историка Х.Лемке (Lemke 1991). Документация этого сборника базируется в основном на фондах Берлинского Государственного архива (ранее Центральный архив ГДР в Потсдаме). Он состоит в основном из донесений сотрудников немецкого правительственного аппарата, а именно Министерства иностранных дел Германии и его зарубежных представителей, а также сотрудников торгово-политических отделений Министерства внутренних и Министерства внешних дел. Работа носит фундаментальный и исчерпывающий характер, хотя и имеет один существенный недостаток, поскольку представляет в основном суждения правительственных сотрудников. В гораздо меньшей степени в этой работе представлены взгляды активных предпринимателей того времени.

7. Работа М.Поля (Pohl 1988), директора Франкфуртского архива Дойче-банка и специалиста по немецкой банковской истории, являет собой еще один пример качественного обзора экономических отношений между Германией и другими странами, в частности Россией. К сожалению, работа Поля не смогла привнести ничего нового в дело изучения этого вопроса, поскольку основывается на уже известных немецких публикациях, таких, например, как работы Мая и Лемке.

К несчастью, огромный архив Дойче-банка сильно пострадал во время Второй мировой войны, а архивы Дисконт-общества, которое было приобретено банком в 1929 г., не содержат достаточного количества материалов (Müller 1997).

Впрочем, в работе Поля присутствует некоторое количество новых источников.

8. Также представляет некоторый интерес монография Шефера (Schaefer 1995) о немецких портфельных инвестициях в зарубежные предприятия до 1914 г., в которых Россия, естественно, занимала весьма значительное место. Основываясь на различных источниках, Шефер указывает на особую позицию германских банков, которые противились укреплению зависимости бизнеса от внешней политики. Дойче-банк из-за своих многочисленных международных проектов не был заинтересован в Первой мировой войне, но в отличие от индустриальных предприятий и предприятий сельского хозяйства, не пользовался особым благоволением немецкой внешней политики. Шефер приводит ряд высказываний Макса Варбурга и других банкиров того времени, которые выступали против попыток немецкой дипломатии достигнуть политических соглашений путем выдачи кредитов.

9. Размышления о влиянии государства на кредитную политику можно найти также и у Б.Барта (Barth 1995, 1998), который основательно изучил историю строительства багдадской железной дороги и на основе этого примера проясняет взаимозависимость внешней политики государства и банковской политики. Он пишет об общих интересах банков на протяжении 80–90-х годов XIX в.: «В этот период можно говорить о самостоятельной экспансии финансов. Это явление характеризовалось мультинациональным характером банков, принявших в нем участие. Европейские банки работали в условиях меняющейся конъюнктуры в тесном взаимодействии друг с другом и не предпринимали попыток завоевать монопольное положение, предпочитая такую форму работы, при которой все участники могли извлекать достаточную прибыль, и стремясь предотвратить военные и политические конфликты между европейскими державами. Однако степень их влияния на принятие политических решений оставалась ограниченной. Интересно в этом контексте замечание о политическом значении кредита: «Кредиты, выдаваемые России, имели всегда особое значение для внешней политики, в то время как инвестиции в экономику США, иногда даже значительно большего размера, в политическом смысле не значили практически ничего» (Barth 1995: 456).

Позитивно оценивается и работа Барта о немецко-еврейских финансистах. Он изучил деятельность нескольких немецких банков в период до Первой мировой войны. Среди их владельцев и акционеров находилось значительное число еврейских банкиров, таких как Ротшильд, Мендельсон, Блейшрёдер, Фюрстенберг и др., действовавших преимущественно за границей. Этот список Барт заканчивает включением в него Ротштейна, известного и влиятельного директора Петербургского международного коммерческого банка России. Истории жизни и предпринимательской карьеры других еврейских банкиров немецкого происхождения, таких как, например, Сак, директор Петербургского учетно-ссудного банка, является для общеэкономической немецкой историографии своего рода новинкой. Обычно Россия как часть мировой банковской системы в подобного рода работах выносилась за скобки.

10. И наконец, существует работа Каниса (Canis 1997), который включает в свое исследование по истории дипломатии экономические и финансовые вопросы.

II. Микроэкономические исследования

Новая тенденция в зарубежной историографии – появление работ по истории российских предприятий. И хотя тема российского предпринимательства в принципе не нова, в последнее время она явно переживает свое второе рождение. Для описания общих экономических процессов этот метод представляется весьма плодотворным. На основе этого подхода становится возможным наблюдать последствия макроэкономических процессов, реакцию и ожидания определенных событий и решений в области экономики. И если отдельные работы, конечно, достаточно субъективны, то в целом на основе нескольких таких работ представляется возможным воссоздать достаточно правдоподобную картину тех дней. Общую массу этих работ можно разбить на две условные группы. К первой группе относятся работы, посвященные иностранным инвестициям в различные отрасли российской экономики. Вторую группу образуют работы о судьбе отдельных иностранных предпринимателей в России.

Инвестиции иностранных предпринимателей в отдельные отрасли российской экономики

1. В первую очередь здесь следует упомянуть книгу Питера Гатрелла (Gatrell 1994: 48) о российской военной промышленности. И хотя иностранные инвестиции не являются главной темой книги, влияние части иностранных фирм на развитие этой отрасли проявилось достаточно четко. Неоспоримый факт, что эти инвестиции были чрезвычайно важны для развития отрасли. Примечательно, что в кредитовании военной промышленности принимали участие предприниматели как из стран Антанты, так и из Германии, особенно в электротехнической отрасли, где российские филиалы Сименс–Шуккерт и AEG играли значительную роль. Так же нужно отметить и ситуацию в тяжелой промышленности, которая всегда была ориентирована на военный заказ; здесь проявили себя Schneider, Wickers, Krupp и др. Гатрелл указывает также на тот факт, что большинство крупных предприятий тяжелой промышленности находилось в руках иностранцев. В целом книга дает хорошее представление об иностранных инвестициях и об основных действующих лицах тех процессов.

2. С.Кэффри в своей книге об ассоциации южнорусских производителей угля и стали пишет о «*impact of the foreign investors on the course of Russian Industrialization*». Она ставит себе целью изучить социальные аспекты деятельности ассоциации. Существует достаточно большое количество документальных источников по этому вопросу, поскольку в финансировании южнорусской тяжелой промышленности активную роль играли не только французские и бельгийские, но и британские и немецкие предприниматели. Интересна трактовка причин, по которым инвесторы принимали решения об инвестициях в российскую экономику. По всей видимости, во Франции и Бельгии существовало определенное пристрастие к вложениям в «экзотические заграничные предприятия» (McCaffrey 1996: 60). С.Кэффри рассматривает также вопрос предубежденного отношения к иностранным инвестициям. Можно покритиковать архивный базис ее работы. Кроме фрагментарных

фондов РГИА, цитируются только материалы бельгийского Министерства иностранных дел, хотя была возможность более плодотворно использовать архивы РГИА и воспользоваться богатыми фондами бельгийских и французских архивов, тем более что доступ к ним несложен (Nougaret 1992).

3. Развитие электротехнической промышленности – тема работы Дж.Копперсмита. При изучении развития этой отрасли индустрии в России становится ясно, насколько большую роль в этом деле играли иностранные инвестиции. Примечателен вывод Копперсмита по поводу того, почему иностранная техника так широко использовалась. Он отмечает, что рядом с иностранными, преимущественно немецкими, изобретениями были достаточно неплохие русские образцы, которые, однако, не были внедрены в производство (Coppersmith 1992: 36). В то же время активная маркетинговая политика, знание русского языка немецкими предпринимателями и ориентированные на немецкий язык технические школы были причинами успеха таких фирм, как Сименс, АЕГ и др. Копперсмит по времени до 1914 г. ссылается в дальнейшем на книгу Дякина (1971) «Германские капиталы в России» и рассматривает немецкую составляющую в этой отрасли как подавляющую, включая в нее и финансирующие электропромышленность банки.

Микроэкономические работы по инвестициям иностранных предпринимателей в России

Торговые предприятия. Иностранные предприниматели, которые проявили себя в России в течение XIX–XX вв., начинали, как правило, с организации внешнеторговых операций. В то время было возможно при растущем спросе в стране и прибыльном экспорте сырья и полуфабрикатов быстро зарабатывать капиталы именно торговлей. В исследовании истории становления и развития торговых предприятий после опубликования работ Эрика Амбургера (Amburger 1982) в Германии и работ некоторых английских и американских авторов наблюдается некоторое затишье (Karlan 1995). Большинство работ кон-

центрируется в дальнейшем на развитии западных промышленных предпринимательств на рынке Российской империи.

Некоторые исключения* здесь представляют уже упомянутые английские исследователи Чэпмен и Томпстоун. Чэпмен описывает историю важнейших британских экспортно-импортных фирм в общем и указывает на большое количество фирм, ориентированных на Россию, таких как John Henry Schröder & Co., Rodochonachi & Co., Thompson & Bonar & Co., Кноп и Вогар (Chapman S. Merchant Enterprise and International Houses...).

Тема экономических отношений Англии и России по причине ключевой роли Лондона в финансовом мире была в свое время изучена и проанализирована досконально. В то же время существует определенный дефицит работ, освещающих торговые отношения между Россией и такими странами, как Германия, Франция или даже Америка. О германских предпринимателях, которые в период 1800–1914 гг. занимались торговлей с Россией, есть в последнее время только несколько работ.

По первой половине и середине XIX столетия, вообще плохо изученного периода, можно указать на ряд хороших работ Й.Мая, посвященных истории торгового дома Шлиманна. Генрих Шлиманн заложил основу своего капитала, активно занимаясь торговой деятельностью в России в период с 1850 по 1862 г. Май использовал в своей работе не только известные источники, но и изучил переписку Шлиманна в Геннадии-библиотеке в Афинах и другие материалы (Mai 1994, 1997а, 1997б). Использование этих источников создает достаточно хорошее представление о структуре и проблемах экспортной торговли и знакомит читателя с менталитетом крупных купцов того времени. Так, например, Шлиманну был особенно присущ космополитизм, он получил образование в Германии и Голландии и работал потом не только в России, но и в Америке и Англии. Остается открытым вопрос, была ли предпринимательская философия Шлиманна, отличавшегося чрезвычайной жесткостью в бизнесе, типичной для других предпринимателей того времени. Против этого утверждения говорит тот факт, что Шлиманном двигало желание поскорее разбогатеть, чтобы затем немедленно поки-

нуть бизнес, в то время как другие успешные купцы видели в торговле свое призвание и хотели оставаться в деле как можно дольше.

Г.Хаусманн посвящает статью немецким торговцам в Одессе. Особо он описывает деловую жизнь торгового дома Маас, одного из ведущих экспортеров российского зерна. Далее в книге он приводит материалы по другим торговым домам, преимущественно занимавшимся внешней торговлей с Россией, таким как Форстер и Вагнер (Hausmann 1998). В ряду подобных работ можно упомянуть и отдельные специальные публикации по истории торговых домов Кнооп и Шпис (Dahlmann 1998).

Банки. Банковская история после открытия многих ранее недоступных архивов в начале 80-х годов переживает настоящий взлет. В последнее время появилось достаточное количество разнообразных работ по этому вопросу. К сожалению, в двух наиболее значительных из них, а именно в «Handbook of the history of European Banks» и «Europäische Bankengeschichte», восточноевропейские финансовые институты вынесены за скобки.

Самую большую часть в общем количестве работ по банковской истории, естественно, занимают работы, посвященные английским банкам и банкам, занимавшимся международным кредитованием в Лондонском Сити. Помимо уже упомянутой работы С.Чэпмена, в первую очередь можно назвать книгу Р.Робертса о банке Шредера (Roberts 1992). Позже появились работы о банке Ротшильда (Ferguson 1998), о Baring Brothers (Ziegler 1988), о Kleinwort Bank (Wake 1997; Diaper 1983), Midland Bank (Holmes, Green 1986) и Grenfell & Morgan. Все они уделяют достаточное внимание вопросам, связанным с работой этих банков в Российской империи.

Д.Шредеру принадлежал банк и одноименный торговый дом в Гамбурге и торговый банк в Лондоне. В конце XVIII в. эти банки располагали несколькими филиалами в Риге и Петербурге, которые были тесно интегрированы в торговую сеть Шредера. С 1865 г. в силу разных причин торговый дом Шредера не был прямо представлен в России, хотя ранее наработанные связи продолжали существо-

вать. Головное отделение торгового дома Шредера в Лондоне постоянно с начала XIX в. кредитовало русских предпринимателей и работавших в России иностранных купцов, принимало участие в налаживании кубинского сахарного и табачного импорта через Лондон в Россию, участвовало в российских железнодорожных и государственных займах, выступало акционером некоторых российских банков.

Очень небольшая часть в материалах Уэйка и старых работах Диапера посвящена деловым отношениям с Россией, хотя Kleinwort & Co гораздо активнее участвовали в кредитовании российских деловых операций, чем Шредер (Diaper 1983).

Правда, Kleinwort & Co никогда не был представлен в России собственными филиалами. Многолетняя работа Фергюсона, посвященная истории банковского дома Ротшильда, исследует финансовые и кредитные операции парижской ветви этой семьи, опираясь в основном на известную англоязычную работу Фурсенко и Мак Кей (Ferguson 1998: 880–881). Однако вызывает недоумение, почему значительные по объему инвестиции парижских Ротшильдов с 80-х годов XIX в. так слабо затрагиваются автором. Не упоминается также и фигура одного из наиболее влиятельных директоров Rothschild frères Жюля Арона. Гораздо больше внимания автор уделяет проблеме взаимоотношений между правительством России и евреями. По его мнению, именно разнообразные коллизии, возникающие в этих взаимоотношениях, являлись причиной общих задержек при выдаче кредитов Петербургу (Ferguson 1998: 23, 600, 903, 923–924).

Книга Циглера по истории банка Baring Brothers, который играл ведущую роль в XIX в. в финансовых отношениях Западной Европы и России, носит несколько описательный характер, хотя содержит достаточно информации по многочисленным кредитным мероприятиям этого банка, вначале в сотрудничестве с Hope & Co в Амстердаме, затем с Stieglitz & Co в Петербурге (Ziegler 1988: 92, 141–142, 197–198, 310–318).

Достаточно детально описана и структура деловых связей The City of London Midland Bank в работе Холмса и Грина (Holmes, Green 1986: 135–140). Авторами приняты во внимание такие дела банка, как эмиссия акций в размере 3,4 млн.руб. для финансирования строительства желез-

ной дороги Армавир-Туапсе в 1909 г., организация синдиката британских банков для совместной работы в России, в который входили Baring Brothers, Midland, Lloyds, Parr's, Hambro, Gordon. Messel, Schröder и другие банки.

Кроме указанных выше работ Лемке, Мая и Поля, существует еще ряд публикаций немецких авторов по вопросу о немецко-русских банковских отношениях. Можно привести отдельную работу Цельфельдера о Бетман-банке (Zellfelder 1994: 8, 131, 195–196). Работа основывается на материалах открытого в начале 90-х годов частного архива дома Бетман. Используя бухгалтерские материалы, автор подробно описывает клиентскую сеть банка. Рассказывается о торговых операциях банка в сотрудничестве с амстердамским банком Норе & Со. Особую ценность представляют многие отдельные указания на корреспондентские фирмы Бетман-банка. К сожалению, в книге рассматривается деятельность банка только до 1816 г., хотя Бетман-банк позднее принимал участие и в российских заемных программах.

В новой объемной работе Лотара Галла по истории Дойче-банка вряд ли можно найти что-либо, касающееся активности банка в России (Gall 1995: 68–71, Anm.243; Seidenzahl 1970). Достаточно коротко Галл останавливается лишь на участии банка в Европейском нефтяном союзе (EPU). В общем, эта работа в гораздо большей степени освещает деятельность Дойче-банка в период после Первой мировой войны. Этот перекося, впрочем, компенсируется вышедшей в 60-е годы работой Зейденцаля, которая, напротив, очень хорошо повествует о более ранней истории банка и заметно ослабевает по мере приближения к современности.

Работа Г.Майена по истории Дрезднер-банка представляет собой достаточно подробную хронику (Meusen 1992: 39). Все-таки надо заметить, что не всем моментам работы Дрезднер-банка в России уделяется в этой книге должное внимание. Так, среди российских предприятий, в которые инвестировал этот банк, называются только Общество Хартман и Российский электрический союз. Однако Дрезднер-банк имел и другие примечательные инвестиции в России, прежде всего тесно связанные с АЕГ.

Франко-русские финансовые отношения освещаются в работах Нугаре (Crédit Lyonnais) и Бонс (Société Générale) (Nougaret 1992; Bonin 1993; Rivoire 1989: 51–52, 81, 91–93, 99, 111, 223–226, 94, 202; Bussiere 1992: 33, 53–54, 74, 76–77). Обе работы содержат много ценного иллюстративного материала и дают весьма полное представление о деятельности этих банков. Хорошие обзорные работы были выпущены по истории Crédit Lyonnais и Banque de Paris et Pays-Bas. Руве рассказывает об истории открытия в России филиалов Crédit Lyonnais, единственного иностранного банка, который прямо был представлен в некоторых российских городах. Париба также вел себя достаточно активно на российском рынке. Бусье описывает инвестиционные проекты банка, связанные с именами Société de l'Oural-Volga и Société Minière et Métallurgique de Volga-Vichera.

В 1977 г. под редакцией Л. ван дер Вее вышла работа по истории крупнейшего бельгийского банка Societie Generale, в которой кратко освещается история инвестиций банка в Донбассе (Vanthemsche, Van der Wee 1997a: 90, 136, 156, 160; Van der Wee, Verbreyt 1997: 104, 159).

Индустриальные предприятия. Некоторые работы появились по индустриальным отношениям иностранных государств с Россией. Краткий обзор по этому вопросу подготовлен Томасом Мартином. Пожалуй, наиболее значительному предприятию в России – «Сименс и Гальске» – посвящает свою статью Г.Фельденкирхен. Он же подготовил две книги по истории «Сименс», в которых достаточно много внимания уделено работе фирмы «Сименс» в России (Feldenkirchen 1996; Feldenkirchen 1997; Feldenkirchen 1998).

Недавно появилась биография известного немецкого предпринимателя Г.Стинеса (Feldmann 1998). В ней, в частности, описывается проект Стинеса и его партнера Грабовского по поставкам угля из Англии для российского военно-морского флота. Х.Вессель, архивариус Mannesmann A.G. в Дюссельдорфе, говорит в своем докладе о неудачных инвестициях Felten & Guillaume Carlswerk AG,

Duisburger Maschinenbau AG в проект развития электроосвещения в России (Wessel 1998; Rasch 1998; Lemke 1998). Российское правительство, которое законодательно поощряло местное производство, и неблагоприятная конъюнктурная ситуация конца 90-х годов осложнила дело. К причинам, приведшим к неудаче проекта, можно отнести проблемы взаимоотношений с российской бюрократией и кадровую проблему. Следствием явилось то, что русские земщики быстро потеряли доверие к инвесторам проекта.

М.Раш изучает историю деятельности фирмы Тиссен. Тиссен экспортировал через свою фирму Deutscher Kaiser уголь и руду с Кавказа.

Инвестициям в нефтяную отрасль посвящено несколько работ. Уже упомянутый Г.Джонс посвящает свою работу британским инвестициям в кавказские нефтяные предприятия. Он также уделяет некоторое внимание и английским вложениям в горнодобывающие предприятия, и торговле с сибирскими регионами. Впрочем, торговля оказалась для англичан не самым прибыльным делом. Британские предприниматели решили отказаться от услуг посредников, в то время как именно хорошая агентская сеть стала причиной успеха американских и немецких предприятий.

Инвестиции Mannesmann AG в нефтяной бизнес описаны в работе Г.Весселя. Строительство нефтепровода Баку–Батуми в 1897–1906 гг. осуществлялось этой фирмой совместно с некоторыми американскими инвесторами и с французской фирмой Chaudoir Rohrenwerk (Wessel 1997: 66).

Среди авторов, занимающихся французскими инвестициями в промышленные предприятия, нужно в первую очередь назвать имена таких французских историков, как Мот и Ватремэ.

П.Пушен (Rouchain 1998: 71, 137–138, 188) посвящает свою книгу «Les Mamtres du Nord» инвестициям северофранцузских предпринимателей в российскую текстильную промышленность, в строительство железных дорог и гаваней на Северо-Западе России.

Выводы

Прежде всего, необходимо отметить некоторый общий спад в области западной научно-исторической литературы, посвященной российской экономике и ее истории, хотя достаточное количество работ по этой теме появилось в последнее время в Германии.

Некоторым образом это связано с возросшим интересом к изучению деловой жизни немецкого населения в России. Отчасти этот интерес привел к появлению новых работ по истории немецких фирм, занимавшихся инвестициями в российскую экономику. Таким образом, в сравнении с немногочисленными работами макроэкономического уровня, микроэкономическое направление исторической науки переживает относительный подъем. Второй фактор – это интерес многих авторов к банковской истории. Работы по этой тематике часто затрагивают инвестиционные проекты иностранных банков, связанные с российскими предприятиями.

В то же время такие вопросы, как внешняя торговля с Россией и правовые условия предпринимательства, пока что недостаточно полно освещены иностранными историками.

Литература

- Дякин 1971 – Дякин В.С. Германские капиталы в России: Электроиндустрия и электрический транспорт. Л., 1971.
- Amburger 1982 – Amburger E. Eine Auswahl der Arbeiten: Der fremde Unternehmer in Russland bis zur Oktoberrevolution im Jahre 1917: Fremde und Einheimische im Wirtschaftsleben – Kulturleben des neuzeitlichen Russland / Hrsg. K. Zernack. Wiesbaden, 1982.
- Barth 1995 – Barth B. Die deutsche Hochfinanz und die Imperialismen: Banken und Außenpolitik vor 1914. Stuttgart, 1995
- Barth 1998 – Barth B. Deutsche Portiofolio-Investitionen und russische Expansion vor 1914: Banken im Spannungsfeld von Wirtschaft und Politik // «... das einzige Land in Europa, das eine grosse Zukunft vor sich hat»: Deutsche Unternehmen und Unternehmer im Russischen Reich im 19. und frühen 20. Jahrhundert / Hrsg. D. Dahlmann, C. Scheide.

- (Veröffentlichungen des Instituts für Kultur und Geschichte der Deutschen im östlichen Europa; Bd.8). Essen, 1998.
- Bonin 1993 – Bonin H. Le Société Générale en Russie. Paris, 1993.
- Burk 1989 – Burk K. Morgan Grenfell: 1838–1888. Oxford, 1989.
- Bussière 1992 – Bussière E. 1872–1992 Paribas Europe and the World. Antwerpen, 1992.
- Canis 1997 – Canis C. Von Bismarck zur Weltpolitik: Deutsche Außenpolitik 1890 bis 1902. Berlin, 1997.
- Cassis 1994 – Cassis Y. City Bankers, 1890–1914. London, 1994.
- Chapman 1977 – Chapman S. The International Houses // JEEH 6 (1977).
- Chapman 1984 – Chapman S. Grundlegend: The Rise of Merchant Banking. London, 1984.
- Chapman 1992 – Chapman S. Merchant Enterprise in Britain: From the industrial Revolution to World War I. Cambridge, 1992.
- Chernow 1993 – Chernow R. The Warburgs. London, 1993.
- Coppersmith 1992 – Coppersmith J. The Electrification of Russia 1880–1926. Cornell UP, 1992.
- Dahlmann 1998 – Dahlmann D. Ludwig Knoop als Unternehmer: Eine Fallstudie // «...das einzige Land in Europa, das eine grosse Zukunft vor sich hat»: Deutsche Unternehmen und Unternehmer im Russischen Reich im 19. und frühen 20. Jahrhundert / Hrsg.D.Dahlmann, C.Scheide. (Veröffentlichungen des Instituts für Kultur und Geschichte der Deutschen im östlichen Europa; Bd.8). Essen, 1998.
- Diaper 1983 – Diaper S. Kleinwort Sons & Co in the history of Merchant Banking: 1855–1966, unpubl. PhD, U. of Nottingham, 1983.
- Feldenkirchen 1996 – Feldenkirchen W. Werner von Siemens: Erfinder und internationaler Unternehmer. München, 1996.
- Feldenkirchen 1997 – Feldenkirchen W. 150 Jahre Siemens. München, 1997.
- Feldenkirchen 1998 – Feldenkirchen W. Die Firma Siemens im Russischen Reich vor 1914. // «...das einzige Land in Europa, das eine grosse Zukunft vor sich hat»: Deutsche Unternehmen und Unternehmer im Russischen Reich im 19. und frühen 20. Jahrhundert / Hrsg.D.Dahlmann, C.Scheide. (Veröffentlichungen des Instituts für Kultur und Geschichte der Deutschen im östlichen Europa; Bd.8). Essen, 1998.
- Feldmann 1998 – Feldmann G. Hugo Stinnes. München, 1998.
- Ferguson 1998 – Ferguson N. The World's Banker: The History of the House of Rothschild. London, 1998.
- Ferley 1997 – Ferley P. Echelles du Monde. Paris, 1997.
- Gall 1995 – Die Deutsche Bank 1870–1995 / Hrsg.L.Gall, G.D.Feldmann, H.James, C.-L.Holtfrerich, H.E.Büschgen. München, 1995.
- Gatrell 1994 – Gatrell P. Government, industry and rearmament in Russia: 1900–1914 // Cambridge Russian, Soviet and Post-Soviet Studies, 92. Cambridge, 1994.

- Hausmann 1998 – Hausmann G. Deutsche Kaufleute und Unternehmer im Wirtschaftsleben Odessas am Ende des 19. und zu Beginn des 20. Jahrhunderts // «...das einzige Land in Europa, das eine grosse Zukunft vor sich hat»: Deutsche Unternehmen und Unternehmer im Russischen Reich im 19. und frühen 20. Jahrhundert / Hrsg.D.Dahlmann, C.Scheide. (Veröffentlichungen des Instituts für Kultur und Geschichte der Deutschen im östlichen Europa; Bd.8). Essen, 1998.
- Holmes, Green 1986 – Holmes A.R., Green E. Midland 150 Years of banking business. London, 1986.
- Jones 1978 – Jones G. The State and the Emergency of the British Oil Industry. London, 1978.
- Jones 1982 – Jones G. Russian industry and British business 1910–1930: Oil and Armaments // JEEH. 1982. 11.
- Kaplan 1995 – Kaplan H. Russias's overseas commerce with Great Britain during the Reign of Catherine II. Philadelphia, 1995.
- Kynaston 1994 – Kynaston D. The City of London, 1–2. London, 1994.
- Lemke 1998 – Lemke H. Deutsche Unternehmen in der kaukasischen Manganindustrie 1900–1914 // «...das einzige Land in Europa, das eine grosse Zukunft vor sich hat»: Deutsche Unternehmen und Unternehmer im Russischen Reich im 19. und frühen 20. Jahrhundert / Hrsg.D.Dahlmann, C.Scheide. (Veröffentlichungen des Instituts für Kultur und Geschichte der Deutschen im östlichen Europa; Bd.8). Essen, 1998.
- Lemke 1991 – Deutsch-russische Wirtschaftsbeziehungen: 1906–1914. Dokumente / Hrsg. H.Lemke. Berlin, 1991.
- Mai 1994 – Mai J. Heinrich Schliemann als Unternehmer in Russland// Ref. Internationale Konferenz: Deutsche Unternehmer im Russischen Reich vom des 19. Jahrhunderts bis 1914. 1–3.12. Freiburg, 1994.
- Mai 1997a – Mai J. Heinrich Schliemann als Grosskaufmann in Russland // Europa in der frühen Neuzeit FS f. Günter Mühlpfordt. Bd.3: Aufbruch zur Moderne / Hrsg. E.Donnert. Berlin, 1997.
- Mai 1997b – Mai J. Zur rechtlichen Situation Heinrich Schliemanns in Russland 1846 bis 1864 // Mitteilungen aus dem Heinrich-Schliemann-Museum. Ankershagen. 1997. H.5.
- McCaffrey 1996 – McCaffrey S. The Politics of Industrialization in Tsarist Russia: The Association of Southern Coal and Steel Producers 1874–1914. Northern Illinois University, 1996.
- Merchant Ideologies – Merchant Ideologies Alien Cultures in British Commerce in the 19th Century. SH 1110, Doc.13.
- Meyen 1992 – Meyen G. 120 Jahre Dresdner Bank: Unternehmer Chronik 1872 bis 1992. Frankfurt/M., 1992.

- Müller 1997 – Müller M.L. The Historical Institute of Deutsche Bank // *Financial History Review*. 1997.
- Nougaret 1992 – Nougaret R. *Crédit Lyonnais in Russia: 1878–1920*. Paris, 1992.
- Panayi 1995 – Panayi P. *German Immigrants in Britain during the Nineteenth Century: 1815–1914*. Oxford, 1995.
- Pohl 1988 – Pohl M. *Geschäft und Politik: Deutsch-russische / sowjetische Wirtschaftsbeziehungen 1850–1988*. Mainz, 1988.
- Pouchain 1998 – Pouchain P. *Les Maîtres du Nord du XIXe siècles à nos jours*. Paris, 1998.
- Rasch 1998 – Rasch M. *Unternehmen des Thyssen-Konzerns im zaristischen Russland // «...das einzige Land in Europa, das eine grosse Zukunft vor sich hat»: Deutsche Unternehmen und Unternehmer im Russischen Reich im 19. und frühen 20. Jahrhundert / Hrsg. D. Dahlmann, C. Scheide. (Veröffentlichungen des Instituts für Kultur und Geschichte der Deutschen im östlichen Europa; Bd. 8)*. Essen, 1998.
- Rivoire 1989 – Rivoire J. *Le Crédit Lyonnais: Histoire d'une banque*. Paris, 1989.
- Roberts 1992 – Roberts R. *Schroders. Merchant & Bankers Houndsmills*. London, 1992.
- Rosenbaum, Sherman 1979 – Rosenbaum F., Sherman A.J. *M.M. Warburg and Co: 1798–1838*. London, 1979.
- Sartor 1996 – Sartor W. *Das Handelshaus Spies: Die deutsche Unternehmerfamilie Spies in Russland and Europa 1846–1918: Ein internationales Unternehmen um die Jahrhundertwende // Berliner Jahrbuch*. 1996. 2.
- Sartor 1997 – Sartor W. *Die Europäische Petroleum-Union G.m.b.H 1906–1914 // Berliner Jahrbuch*. 1997. 1.
- Schaefer 1995 – Schaefer K.Ch. *Deutsche Portfolieninvestitionen im Ausland 1870–1914: Banken, Kapitalmärkte und Wertpapierhandel im Zeitalter des Imperialismus*. Münster; Hamburg, 1995.
- Seidenzahl 1970 – Seidenzahl F. *100 Jahre Deutsche Bank: 1870–1970*. Frankfurt/M., 1970.
- Thompstone 1984 – Thompstone S. *Ludwig Knopp The Arkwright of Russia // Textile History*. 1984. 15(1).
- Thompstone 1992 – Thompstone S. *The Organization and Financing of Russian Foreign Trade before 1914*. London, 1992.
- Thompstone 1995 – Thompstone S. *Russian Imperializm and the Commercialization of the Central Asian Cotton Trade / Textile History*. 1995. 26 (2).
- Van der Wee, Verbreyt 1997 – Van der Wee H., Verbreyt M. *La Générale de Banque 175 ans*. Bruxelles, 1997.

- Vanthemse, Van der Wee 1997 – Vanthemse G., Van der Wee H. La Générale de Banque 1822–1997. Bruxelles, 1997.
- Verley 1994 – Verley P. Entreprises et entrepreneurse du XVIIIe siècle au début du XXe siècle. Paris, 1994.
- Verley 1997 – Verley P. Échelles du Monde. Paris, 1997.
- Wake 1997 – Wake J. Kleinwort–Benson: The history of two families in banking. Oxford University Press, 1997.
- Wessel 1997 – Wessel H.A. Die kaukasischen Erdölgebiete und ihre Bedeutung für die deutsche Wirtschaft vor dem Ersten Weltkrieg Absatz und Vertriebsorganisation deutscher Erzeugnisse der Stahlohren und Maschinenbauindustrie: Ref. Gehalten am 23.9.1997. Baku.
- Wessel 1998 – Wessel H.A. Verfehltte Investitionen deutscher Unternehmen in Russland // «...das einzige Land in Europa, das eine grosse Zukunft vor sich hat»: Deutsche Unternehmen und Unternehmer im Russischen Reich im 19. und frühen 20. Jahrhundert / Hrsg.D.Dahlmann, C.Scheide. (Veröffentlichungen des Instituts für Kultur und Geschichte der Deutschen im östlichen Europa; Bd.8). Essen, 1998.
- Ziegler 1988 – Ziegler P. The Sixth Great Power: Barings 1762–1929. London, 1988.
- Zellfelder 1994 – Zellfelder F. Das Kundennetz des Bankhauses Gebrüder Bethmann, Frankfurt am Main, im Spiegel der Hauptbücher (1738–1816) // Beiträge zur Sozial- und Wirtschaftsgeschichte. Bd. 56. Frankfurt/M., 1994.